



Wir suchen eine(n)

Teamleiter Vertrieb-Innendienst (operativer Verkauf) (m/w/d)

In Vollzeit/Teilzeit.

Ihre Aufgaben bei uns:

- Durchführen von Kundenbesuchen und Pflegen von bestehenden Kundenbeziehungen eines bestehenden Kundenbereiches
- Führen von operativen Verkaufstätigkeiten (Anleiten des Verkaufsteams im Vertriebsinnendienst bei operativen Verkaufstätigkeiten)
- Erarbeiten der Eskalationsstufe für C- und B-Kunden
- Freigeben von Angeboten unter Berücksichtigung der geltenden Regelungen
- Bearbeiten von Kundenanfragen und -aufträgen
- Führen von Verkaufs- und Preisverhandlungen, Generieren von Aufträgen
- Kalkulieren von Sonder- und Normzylinder unter Zusammenarbeit mit den Fachbereichen
- Erarbeiten von Planzahlen im Aufgabengebiet
- Beobachten der Märkte und Ausarbeiten von Marktanalysen

Ihre Qualifikation:

- Kfm. oder techn. Ausbildung mit entsprechender, mehrjähriger fachspezifischer Erfahrung im Vertrieb
- Eigenverantwortliche Arbeitsweise, hohe Kundenorientierung
- Führungserfahrung von kleinen Teams, vorzugsweise im Vertrieb
- Überzeugendes Auftreten, Verkaufsgeschick und Kommunikationsstärke
- Flexibilität, Belastbarkeit und Teamfähigkeit
- Reisebereitschaft

Unser Angebot:

- Interessantes, anspruchsvolles Aufgabengebiet
- Leistungsgerechte Vergütung
- Sondervergütungen wie Weihnachts- und Urlaubsgeld
- betriebliche Altersvorsorge
- Offene Arbeitsatmosphäre und kurze Entscheidungswege
- Langfristige berufliche Perspektive

Haben wir Sie mit unserer Aufgabenbeschreibung überzeugt, dann überzeugen Sie uns doch mit Ihrer Bewerbung! Wir freuen uns von Ihnen zu hören.

AROS Hydraulik GmbH
Frau Hugel
Föhrenweg 3-11
87700 Memmingen

bewerbung@aros-hydraulik.de
www.aros-hydraulik.de